

Ein regelmässiger
Besucher in Stans
A regular visitor
to Stans



GEORG MÜLLER-BREUER

FLUGZEUGVERKÄUFER MIT LEIB UND SEELE
AIRCRAFT SALES DIRECTOR WITH HEART AND SOUL

Jörg Ruckstuhl · Sales Manager General Aviation

«WENN MAN ETWAS GERNE TUT, DANN HAT MAN AUCH ERFOLG», DIES IST DAS LANGJÄHRIGE MOTTO DES DEUTSCHEN FLUGZEUGVERKÄUFERS GEORG MÜLLER-BREUER. SEIT 2014 VERKAUFT ER MIT VOLLEM EINSATZ UND GROSSEM ERFOLG PILATUS FLUGZEUGE BEI UNSEREM AUTORISIERTEN SALES & SERVICE CENTER AIR ALLIANCE. ZU BEGINN AUSSCHLISSLICH DEN PC-12, HEUTE AUCH DEN PC-24.

“IF YOU ENJOY DOING SOMETHING, YOU WILL BECOME SUCCESSFUL!”, THAT IS THE LONGSTANDING MOTTO OF GERMAN-AIRCRAFT SALESMAN, GEORG MÜLLER-BREUER. HE HAS BEEN A PILATUS AIRCRAFT DEALER SINCE 2014 - WITH UNFAILING ENERGY AND GREAT SUCCESS. INITIALLY RESPONSIBLE FOR THE PC-12, HE NOW HANDLES THE PC-24 AS WELL.

Personal Profile

Current Employer:	Air Alliance, Authorized Pilatus Centre
Homebase:	Siegerland, Germany
Total Flight Hours:	10,300
Dream Aircraft:	PC-12 NGX
Favourite Destination:	LSZC (Buochs, Switzerland)



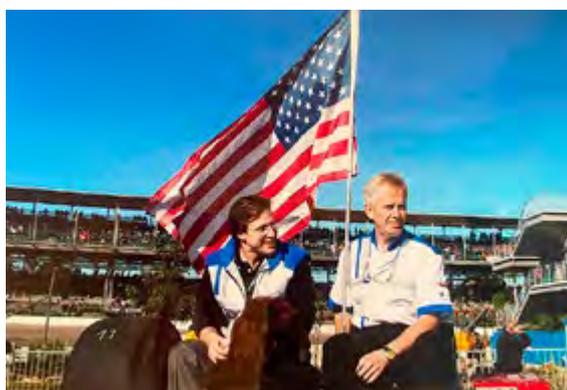
Georg Müller-Breuer

Technik hat den Kölner Georg Müller-Breuer schon immer fasziniert. In einem ersten Lebensabschnitt hatten es ihm die Autos angetan, insbesondere die schnellen. Georg war Vertragspartner der Marken VW, Audi und Porsche. Dies führte dazu, dass Georg von 1998 bis 2003 in der Porsche Super Cup Klasse Rennen fuhr. Die Rennen, die als Support Race der Formel 1 ausgetragen wurden, führten ihn auf die besten Rennstrecken Europas, Amerikas und Australiens. Später wurde er ein Geschäftsführer in der Ferrari Organisation.

SEINE LEIDENSCHAFT GILT DER FLIEGEREI

Nebst den schnellen Boliden galt seine Faszination aber auch schon früh den Flugzeugen. 1974 hat Georg auf seinem Heimflugplatz Köln-Bonn mit dem Fliegen begonnen. Ab 1978 ist er Fluglehrer und hat bis heute über 10 000 Flugstunden gesammelt. Seit 2014 besitzt

Georg Müller-Breuer, who is originally from Cologne, has always been fascinated by technology. In his early years he was a fan of cars, particularly fast ones. Georg was a car dealer, selling brands like VW, Audi and Porsche. That led to Georg competing in the Porsche Super Cup Class races from 1998 to 2003. Organised as Formula 1 support races, these events took him to the most prestigious tracks in Europe, America and Australia. Later he went on to become a Managing Director within the Ferrari organisation.



Zak Brown (l.), der heutige CEO von McLaren Racing mit Georg 2001 am Formel 1 GP in Indianapolis · Zak Brown (l.), CEO of McLaren Racing, with Georg 2001 at the Formula 1 Grand Prix in Indianapolis

A LIFELONG PASSION FOR PLANES AND CARS

A PASSION FOR FLYING

In addition to fast cars, he was also fascinated by aircraft from an early age. Georg started flying in 1974 at the Cologne-Bonn airport near where he lived. He became an instructor in 1978 and has logged over 10,000 hours in the air so far. He gained a PC-12 class rating in 2014 and still manages to fly some 250 hours a year.



Zwei in diesem Jahr
von Georg Müller-Breuer
an seine Endkunden
ausgelieferte Flugzeuge
Two aircraft delivered this
year by Georg Müller-Breuer
to its end customers



Seit Jahren ein starkes Duo: Georg mit Carolin Schmidt, Sales Assistent bei Air Alliance · A strong duo for years: Georg with Carolin Schmidt, Sales Assistant at Air Alliance

er das PC-12 «Class Rating» und fliegt noch heute circa 250 Stunden im Jahr.

VIEL ERFAHRUNG, GROSSES NETZWERK

Parallel zu seiner Karriere in der Autoindustrie begann er 1989 mit dem Verkauf von Flugzeugen. Zuerst führte Georg ein einmotoriges, viersitziges Kleinflugzeug eines amerikanischen Herstellers erfolgreich in Deutschland ein. Es folgte der Verkauf von weiteren Flugzeugtypen verschiedener Hersteller, seit 2006 für Air Alliance, unserem heutigen autorisierten Sales & Service Center für Deutschland und Österreich. Als die Air Alliance 2014 Pilatus Händler wurde, startete Georg mit dem Verkauf von Pilatus Flugzeugen. «Ich stand von Anfang an hinter den Produkten aus dem Schweizer Haus und realisierte das grosse Potential, dass dieser Flugzeugtyp auf dem deutschen und österreichischen Markt hat.» Was folgte war eine bisher anhaltende Erfolgsgeschichte. Mit viel Kompetenz und Einsatz vertreibt Georg den PC-12 und seit 2015 auch den PC-24. In Deutschland werden heute über 35 PC-12 betrieben und auch der Jet aus Stans hatte eine sehr erfolgreiche Markteinführung im Air Alliance Verkaufsgebiet. Georg hat sich in den vielen Jahren ein grosses Netzwerk in der Industrie aufgebaut. Wer mit ihm zum Beispiel mal an der Flugzeugmesse Aero in Friedrichshafen unterwegs



Team Georg in Stans: Kerstin Schott, Project Manager für die deutschen Auslieferungen & Peter Weber, Sales Coordinator · Team Georg in Stans: Kerstin Schott, Project Manager for German Deliveries & Peter Weber, Sales Coordinator

A WEALTH OF EXPERIENCE, A LARGE NETWORK

In parallel to his career in the automobile industry, he began selling aircraft in 1989. Georg started by successfully importing a single-engine four-seat general aviation aircraft made by an American manufacturer to Germany. He then went on to sell other aircraft types by various manufacturers, joining Air Alliance, our

OVER 35 PC-12 ARE OPERATED IN GERMANY TODAY

current Authorized Sales and Service Centre for Germany and Austria in 2006. Georg began selling Pilatus aircraft when Air Alliance became a Pilatus dealer in 2014. "I was very enthusiastic about this Swiss-made product from the start, recognising the great potential of this aircraft type on the German and Austrian markets." Then followed a success story that has continued to this day. Georg handles sales of the PC-12, and, since 2015, the PC-24, too. Today, over 35 PC-12 are operated in Germany and the jet from Stans has also enjoyed a very successful launch in the Air Alliance sales territory.



Mit René Petersen, Managing Director Air Alliance, Carolin Schmidt, Matthias Luder, Director Sales Pilatus und Felix von Waldow, CFO Air Alliance bei der Übergabe des «Sales Award» 2020 in Siegerland ... · With René Petersen, Managing Director Air Alliance, Carolin Schmidt, Matthias Luder, Director Sales Pilatus, and Felix von Waldow, CFO Air Alliance, at the presentation of the Sales Award 2020 in Siegerland ...

war, weiss, dass er nicht zehn Schritte gehen kann, ohne von einem Piloten, Kunden oder Betreiber angesprochen zu werden. Georg wurde für seine Dienste schon zweimal – 2019 und 2020 – als weltweit bester Pilatus Produkte Verkäufer mit dem Pilatus «Sales Award» ausgezeichnet.

Georg has built up a large network across the industry over the many years. Anyone who has seen him in action at the Aero Air Show in Friedrichshafen, for example, knows that he cannot walk ten steps without being approached by a pilot, customer or operator. Georg has been presented with the Pilatus Sales Award on two occasions already – in 2019 and 2020 – in recognition of his achievements as best Pilatus product salesman worldwide.

DEUTSCHLAND IST FÜR PILATUS DER GRÖSSTE EUROPÄISCHE MARKT

ENGE ZUSAMMENARBEIT IST WICHTIG

Was Georg besonders schätzt, ist die gute und wie er selbst sagt, familiäre Zusammenarbeit mit dem Werk. Dass diese sehr eng ist, belegen die Zahlen: Bis zu 25-mal pro Jahr fliegt oder fährt er nach Stans, sei es mit Kunden, Interessenten oder für Meetings mit Pilatus.

CLOSE COOPERATION IS ESSENTIAL

Georg particularly appreciates the good and trustful – as he calls it himself – relationship with the production site in Stans. The figures prove just how close it is: he flies or drives to Stans up to 25 times a year with customers, prospective buyers or for meetings with Pilatus. That contact was more difficult to maintain during the pandemic as flights from Cologne to Zurich were significantly reduced. Georg clocks up around 65,000 kilometres a year in his company car on trips

Während der Pandemie war dieser Kontakt schwieriger aufrechtzuerhalten, da die Flugverbindungen von Köln nach Zürich deutlich reduziert wurden. Mit seinen Fahrten im Dienstwagen zu Kunden und nach Stans kommt Georg auf jährlich circa 65 000 Kilometer.

Eine Anekdote von Georg veranschaulicht was er meint, wenn er von der familiären Zusammenarbeit spricht. Als er während eines Aufenthalts in Stans am Abend in einem lokalen Einkaufszentrum eine Kleinigkeit besorgen wollte, konnte er an der Kasse nicht zahlen. Die Kassiererin akzeptierte keine Euro Noten und für eine Bezahlung mit der Karte war der Betrag zu klein. Da meldete sich ein Pilatus Mitarbeitender, der hinter Georg an der Kasse stand und sagte: «Ich kenne Sie, Sie arbeiten doch für Pilatus, lassen Sie mich das für Sie bezahlen!»

Pilatus verkauft den allergrössten Teil seiner zivilen Flugzeuge über ein weltweites Händlernetzwerk. Verkäufer wie Georg Müller-Breuer garantieren, dass wir nahe am Kunden sind und deren lokalen Bedürfnisse verstehen. Sie repräsentieren die Firma gegen aussen und stellen dank ihrem Einsatz sicher, dass unsere Flugzeuge zu ihren Endkunden finden. ■

to customers and Stans. An anecdote from Georg illustrates what he means when he talks about the “Pilatus family”: once, during a stay in Stans, he went to a local shopping centre in the evening to get a little something and found himself at the checkout with no means of payment. The store didn’t accept Euros and the amount was too small to pay by card. That’s when a Pilatus employee standing behind Georg came forward and said: “I know you, you work at Pilatus! Let me get that for you!”

“I REALLY LIKE THE FAMILY ATMOSPHERE AT PILATUS”

Pilatus sells the vast majority of its civil aircraft through a worldwide dealer network. Salespeople like Georg Müller-Breuer guarantee that we are close to our customers and understand their local needs. They represent the company to the outside world and, thanks to their commitment, ensure that our aircraft reach the end customers. ■



... und noch ein Sales Award: mit Wolfgang Krombach, ehemaliger CEO von Air Alliance, Ignaz Gretener, VP General Aviation Pilatus & Thomas Bosshard CEO Pilatus Business Aircraft, USA im Air & Space Museum in Denver 2019 · ... and yet another sales award: with Wolfgang Krombach, former CEO of Air Alliance, Ignaz Gretener, VP General Aviation Pilatus & Thomas Bosshard, CEO Pilatus Business Aircraft USA, at the Air & Space Museum in Denver in 2019